



Sachbearbeiter Internationaler Vertrieb (m/w/d) in Direktvermittlung

Du hast Freude am internationalen Kundenkontakt, denkst vertrieblich und fühlst dich an der Schnittstelle zwischen Technik, Markt und Kunde wohl? Dann ist das deine Chance!

Für ein erfolgreiches, familiengeführtes Industrieunternehmen suchen wir im Rahmen der Direktvermittlung einen Sachbearbeiter Internationaler Vertrieb (m/w/d) für den Innendienst. In dieser vielseitigen Position betreust du internationale Kunden, entwickelst Vertriebsstrategien mit und trägst aktiv zum weiteren Wachstum des Unternehmens bei.

Sachbearbeiter Internationaler Vertrieb (m/w/d) - in Direktvermittlung

Deine Aufgaben:

- Betreuung internationaler Kunden und Verkaufsgebiete in enger Abstimmung mit dem Vertriebsaußendienst
- Eigenverantwortliche Betreuung ausgewählter Exportkunden
- Neukundenakquise sowie Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Technische Abstimmung von Kundenanforderungen mit dem Produktmanagement
- Erstellung individueller Angebote, Preisverhandlungen und vollständige Auftragsabwicklung
- Selbstständige Planung und Organisation deiner Vertriebsaktivitäten
- Analyse von Markt- und Wettbewerbsdaten zur Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Enge Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung zur Entwicklung passender Kundenlösungen
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen im In- und Ausland



Dein Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Studium im betriebswirtschaftlichen oder technischen Bereich bzw. Weiterbildung wünschenswert
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im internationalen Umfeld
- Kenntnisse der Marktentwicklung und Trends im Fahrzeug- oder Industrieumfeld von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Office und einem ERP-/Warenwirtschaftssystem (idealerweise proAlpha)
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie hohe Kundenorientierung
- **Verhandlungssicheres Deutsch, Englisch und Französisch**
- Interkulturelle Kompetenz und Reisebereitschaft (gelegentlich)

Deine Vorteile:

- Unbefristete Festanstellung in einem stabilen Familienunternehmen
- Flexible Arbeitszeiten und bis zu 2 Tage mobiles Arbeiten pro Woche
- Moderne Arbeitsplätze und zeitgemäße technische Ausstattung
- Umfangreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Dienstrad-Leasing
- Bezuschusstes Mittagessen
- Sehr gute Verkehrs- und Bahnabbindung
- Angenehmes, kollegiales Arbeitsklima mit kurzen Entscheidungswegen

Klingt nach deinem nächsten Karriereschritt im internationalen Vertrieb? Dann bewirb dich jetzt. Wir begleiten dich persönlich und diskret bis zur erfolgreichen Direktvermittlung!

Referenz-Nummer: 408079A47957

Ihr Ansprechpartner:



BS Schuhmacher GmbH

Englerstraße 4
77652 Offenburg

Telefon: +49 781 96678760

Telefax: +49 781 96678769

S **Schuhmacher**
Finding Competence

Maurizio Schuhmacher

bewerbung@bs-schuhmacher.de
bs-schuhmacher.de

