



International Sales Manager (m/w/d) in Direktvermittlung

Du liebst es, neue Märkte zu erobern, Kundenbeziehungen aufzubauen und internationale Projekte voranzutreiben? Dann haben wir genau die richtige Bühne für dich! Für einen führenden Hersteller im Bereich Kältetechnik suchen wir einen **International Sales Manager (m/w/d)**, der mit Herzblut im Vertrieb unterwegs ist – sei es im Außendienst, auf Messen oder bei Partnern weltweit.

Wenn du dich im technischen Vertrieb wohlfühlst und Lust auf spannende Herausforderungen in einem innovativen Umfeld hast – dann los, wir freuen uns auf dich!

International Sales Manager (m/w/d) - in Direktvermittlung

Deine Aufgaben:

- **Neukundenakquise** – ob Endanwender, Fachhandel oder Systempartner, du bringst neue Kontakte ins Spiel
- Betreuung und Ausbau des **bestehenden Kundenstamms**
- Aktive Pflege und Entwicklung von Distributoren und Fachhändlern
- Teilnahme an **Messen** und regionalen Vertriebsveranstaltungen – du bist das Gesicht der Marke
- Durchführung von **Produkttrainings und Einweisungen** für Kunden und Partner
- Betreuung der Projekte vom Erstkontakt bis zur Inbetriebnahme
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie **Berichterstattung an die Vertriebsleitung**
- Erreichung von **Umsatz- und Unternehmenszielen**

Dein Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Bereich **Kältetechnik, Verfahrenstechnik,**



Maschinenbau, BWL oder ähnlich

- Erfahrung im **Vertrieb oder Verkauf** – idealerweise im technischen Umfeld
- Souveränes Auftreten, freundliche Art und das gewisse Gespür für den richtigen Draht zum Kunden
- Technisches Verständnis und betriebswirtschaftliches Know-how
- **Reisebereitschaft** – du bist gerne unterwegs
- Sehr gute **Englischkenntnisse** – Spanisch ist ein Plus, aber kein Muss

Deine Vorteile:

- **Unbefristeter Arbeitsvertrag** – weil wir langfristig mit dir planen
- **Attraktive Vergütung** inklusive **Urlaubs- und Weihnachtsgeld** sowie einer **leistungsabhängigen Prämie**
- **30 Tage Urlaub** + Sonderurlaub bei familiären Ereignissen
- **Betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen** – für deine Zukunft
- **Bequemer Arbeitsalltag** dank geregelter Abläufe und einer ausführlichen Einarbeitung
- **Rundum-Betreuung durch BS Schuhmacher** – wir begleiten dich von der Bewerbung bis zum erfolgreichen Start

Jetzt bewerben und durchstarten! Schick uns einfach deine Unterlagen oder melde dich direkt – wir klären alles Weitere ganz unkompliziert!

Referenz-Nummer: 408080A43914

Ihr Ansprechpartner:



BS Schuhmacher GmbH
Englerstraße 4
77652 Offenburg

Telefon: +49 781 96678760
Telefax: +49 781 96678769



Maurizio Schuhmacher

bewerbung@bs-schuhmacher.de
bs-schuhmacher.de

