



Sachbearbeiter Internationaler Vertrieb (m/w/d) in Direktvermittlung

Du arbeitest gerne international, hast ein Gespür für Kundenbedürfnisse und bewegst dich sicher zwischen Vertrieb, Technik und Markt? Dann solltest du jetzt weiterlesen!

Für ein erfolgreiches, familiengeführtes Industrieunternehmen suchen wir im Rahmen der Direktvermittlung einen Sachbearbeiter Internationaler Vertrieb (m/w/d) für den Innendienst. In dieser Position betreust du internationale Kunden eigenverantwortlich, entwickelst Vertriebsaktivitäten aktiv weiter und arbeitest eng mit Außendienst, Produktmanagement und Vertriebsleitung zusammen.

Sachbearbeiter Internationaler Vertrieb (m/w/d) - in Direktvermittlung

Deine Aufgaben:

- Betreuung internationaler Kunden und Verkaufsgebiete in enger Abstimmung mit dem Vertriebsaußendienst
- Eigenverantwortliche Betreuung ausgewählter Exportkunden
- Neukundenakquise sowie Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Technische Abstimmung von Kundenanforderungen mit dem Produktmanagement
- Erstellung individueller Angebote, Preisverhandlungen und vollständige Auftragsabwicklung
- Selbstständige Planung und Organisation deiner Vertriebsaktivitäten
- Analyse von Markt- und Wettbewerbsdaten zur Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Enge Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung zur Entwicklung passender Kundenlösungen
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen im In- und Ausland



Dein Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Studium im betriebswirtschaftlichen oder technischen Bereich bzw. Weiterbildung wünschenswert
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im internationalen Umfeld
- Kenntnisse der Marktentwicklung und Trends im Fahrzeug- oder Industrieumfeld von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Office und einem ERP-/Warenwirtschaftssystem (idealerweise proAlpha)
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie hohe Kundenorientierung
- **Verhandlungssicheres Deutsch, Englisch und Französisch**
- Interkulturelle Kompetenz und Reisebereitschaft (gelegentlich)

Deine Vorteile:

- Unbefristete Festanstellung in einem stabilen Familienunternehmen
- Flexible Arbeitszeiten und bis zu 2 Tage mobiles Arbeiten pro Woche
- Moderne Arbeitsplätze und zeitgemäße technische Ausstattung
- Umfangreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Dienstrad-Leasing
- Bezuschusstes Mittagessen
- Sehr gute Verkehrs- und Bahnabbindung
- Angenehmes, kollegiales Arbeitsklima mit kurzen Entscheidungswegen

Klingt nach deinem nächsten Karriereschritt im internationalen Vertrieb? Dann bewirb dich jetzt. Wir begleiten dich persönlich und diskret bis zur erfolgreichen Direktvermittlung!

Referenz-Nummer: 40805A47958

